

# Request for Proposal RFP\_2018\_3777:

## 健康や美をもたらす食品原料

**RFP Title** 健康や美をもたらす食品原料

**Due Date** Aug 20

**Opportunity**

**Timeline**

**Financials**

**RFP Description**

ナインシグマは、売上数千億円規模の国内大手ヘルスケアメーカーを代理して、健康や美をもたらす食品原料を求めている。特に、数年後にトレンドとなりそうな食品原料、魅力的な特徴を有する食品原料を探している。

依頼主は、独自に開発した天然物由来の食品原料を特定保健用食品（トクホ）や機能性表示食品として日本全国で販売している企業であり、以下の症状・悩みをターゲットとした食品の開発を加速すべく、下記の要件を満たす食品原料を募集することとした。

**ターゲットとする症状・悩み**

- Ý 肥満（体重、腹囲、内臓脂肪、セルライト）
- Ý 膝や腰の違和感、足腰の衰え
- Ý 日常、事務作業時、運動時の疲れ・だるさ
- Ý スポーツ時のパフォーマンス低下・筋肉痛
- Ý 肌や髪の問題・トラブル
- Ý 便秘、下痢（腸内環境、腸内フローラ）
- Ý 肝機能低下、二日酔い

**Background**

**Key Success Criteria**

**求めている食品原料の要件**

依頼主は、今後2年以内に次の5つの要件を満たす可能性のある食品原料を求めている。

1. 以下の2つのいずれかについて消費者にアピールできること
  - トренд（ブームの兆し）
  - 「美味しい、飲みやすい（無味・無臭を含む）」、「良く効く、早く効く」、「体感しやすい、実感しやすい」などの魅力的な特徴
2. 症状や悩みに対する有効性が確認できること
  - ヒト試験（RCT）で確認できること
  - 一日の摂取目安量が設定できること
3. 安全性が確認できること
  - 遺伝毒性（喫食実績、in vitro試験、in vivo試験）
  - 反復毒性（喫食実績、in vivo試験、ヒト試験）
4. 有効成分が特定できること
  - 化学構造を特定できること
  - 定量分析できること
5. 量産化できること
  - 年間1000万食以上を安定供給できること
  - 有効成分量で標準化できること
  - 原料価格（キロ単価）が算出できること
  - 品質保証期限を設定できること

Creation Time: Jul 8 at 08:44 PM

### 開発スケジュール

Y上記の5つの要件全てを満たしている場合は、1年以内に食品開発を開始、もしくは全て満たしていない場合は、共同・受託開発、共同・受託研究等を1年以内に開始、もしくは3年以内に食品開発を開始

### Area of Interest

Nutrition  
Chemistry  
Medical Rehabilitation and Therapy  
Agriculture  
Biology-General  
Medical Nanotechnology  
Medicine-Complementary and Integrative  
Engineering-Chemical  
Medical Sciences  
Plant Sciences  
Food Science  
Medical Analytical, Diagnostic and Therapeutic Techniques and Equipment  
Agricultural Sciences  
Microbiology  
Medicine-Alternative  
Kinesiology

### Possible Approaches

#### Approaches not of Interest

#### 対象外の食品原料

下記のような食品原料は今回の公募の対象外とする。

- すでに機能性表示食品として販売されている食品原料（但し、新たな機能性は求めている）

### Preferred Collaboration Types

Contract Research  
Joint Development  
Supply Agreement  
Research Collaboration  
To Be Negotiated

### Items to be Submitted

#### 提案作成時の注意事項

簡潔に要点を絞って提案内容を記載ください。必要に応じて参考資料の添付をお願いいたします。

提案には、機密情報を含まないようご注意ください。

#### 提案の評価基準

受領した提案に対する評価は、すべて依頼主が行います。提案内容は以下の評価基準に従い評価されます。

- 提案する技術の概要、パフォーマンス
- 目標要件を実現するための開発計画と実現の根拠
- 経済的実現可能性
- 目標スペックを実現するための提案計画の現実性（活動内容、期間、役割、成果、費用見積り額）
- 所有権の可能性（独占権、優先権など）
- 関連実績など、提案組織の実力

#### 想定されるプロジェクトの進め方


依頼主は、はじめに書面による一次スクリーニングを行います。その後、有望な提案に対して追加質問や直接の議論を行い、最終選考に進む候補を選定します。選定後、依頼主は、サンプルテストなどを通して、技術の確認を行います。選考の過程で、必要に応じて提案者と依頼主は秘密保持契約（NDA）を締結し、さらなる情報開示や具体的な開発の進め方の議論を行います。

その後、提案者と必要な契約を提携し、技術の実証・追加開発などを行い、技術の確立を目指していただきます。具体的な協業体制については協議の上決定いただくこととなります。

よくある質問  
下記FAQをご覧ください。  
<http://ninesigma.co.jp/faq/>

**Award Amount**

**Attachments**

	Name	Creation Time	Size	Created By
	NineSigma-RFP_追加情報記入シート.d...	Jul 4 at 03:42 AM	255.78 kB	Kimihiro Tanaka

**Request Number** RFP\_2018\_3777

**Picture**

