

Request for Proposal

NineSigma - Connecting technology seekers with solution providers around the globe

REQUEST # 4350612(4350590J)

血糖値上昇を抑制する茶由来の成分

提案提出期限: 2017年10月27日

コンタクト先:

柳川 琢磨, PhD2@ninesigma.com

提案者にとっての機会

共同・受託開発、ライセンシング、原料供給

期間

フェーズ 1:パートナー選定 1年以内 フェーズ 2:量産化検討 2年以内 (フェーズ 1終了後)

予算

共同開発のための予算は確保済み (提案内容に応じて応相談)

提案の意思を事前に送信する

提案を提出する

よくある質問



提案募集概要

ナインシグマ社は、売り上げ兆円規模のグローバルな飲料メーカーを代理して、**血糖値上昇を抑制する茶由来の成分や素材**を求めている。

血糖値上昇を抑制することがわかっていれば、有 効成分が特定されていなくとも提案を歓迎する。

求める技術の要件

- 以下のいずれかの試験で、血糖値上昇を抑制 する効果が証明されていること
 - In vitro 評価: 例えば下記の5評価系
 - α-グルコシダーゼ阻害
 - DPP-4(dipeptidyl peptidase-4)阻害
 - GLP-1(glucagon-like peptide 1)分泌促進

 - GLUT4(glucose transporter type 4)活性化
 - In vivo 評価
 - ヒト試験
 - 。 伝承的知識
- カメリア・シネンシスまたは、その類縁の茶に由来する成分または素材等であること(緑茶、紅茶、ウーロン茶等)

提案技術は単一成分である必要はなく、混合物、 茶種、茶の分画物であっても良い。

なお、カテキン単成分は対象としないが、混合物 等の場合にはカテキンを含んでいても良い。

背景

現在、糖尿病患者の増加が世界各国で社会問題化 しており、その予防のため、食後血糖値の上昇抑 制技術の重要性が高まっている。依頼主は画期的 な健康飲料を開発するため、従来成分よりもさら に効果的に血糖値上昇を抑制する新成分を求めて いる。

そこで、依頼主は世界中から有力なパートナーを 見出し、健康飲料の開発を加速する為、技術募集 を行うこととした。

想定されるプロジェクトの進め方

提案者は添付の提案用テンプレートに沿って提案 書を提出する。

依頼主は、はじめに書面による一次スクリーニングを行う。その後、有望な提案に対して追加質問や直接の議論を行い、最終選考に進む候補を選定する。選定後、依頼主は、サンプルテストなどを通して、技術の確認を行う。選考の過程で、必要に応じて提案者と依頼主は秘密保持契約(NDA)を締結し、さらなる情報開示や具体的な開発の進め方の議論を行う。

その後、提案者と必要な契約を提携し、技術の実 証・追加開発を行い、技術の確立を目指す。具体 的な協業体制については協議の上決定する。

提案書への記載が推奨される事項

提案書には下記の項目の記載をお願いいたします。

- 提案する技術の概要
- 血糖値上昇を抑制する成分
 - 原料となる茶種の学名
 - 有効成分(判明している場合)
 - 抽出、加工方法(必要な場合)
- 提案する技術の独自性
- 開発ステージ (研究レベル/量産検討中/量産済)
- 血糖値上昇を抑制する根拠
 - 。 試験方法
 - 試験結果
 - 0 メカニズム
- 現時点の課題と今後の計画
- サンプルテスト条件(サンプルが提供できる量、費用、期間、契約条件など)
- 量産化の見通し
- 過去の実績(研究論文、特許など、研究開発能力を示せる付加的な情報、等)
- 組織概要

なお、提案提出には、以下の募集サイトの下部にある"attachments"にリンクされている提案用テンプレートをご利用ください

(募集サイト:

https://ninesights.ninesigma.com/projects/-/rfp-portlet/rfpViewer/3505)

提案するにあたって

提案書作成の際にご注意いただきたいこと

本提案募集に対するご提案は、全体で5ページ以内に収まるようお願いいたします(必要に応じて添付資料を追加することは可能です)。また、提案提出の際には、本募集要項にリンクされている提案用テンプレートをご利用ください。

なお、提案書には、機密情報を含まないようご注 意ください。

ご提案をいただきました後、依頼主による選考を経て有望と判断された場合、必要に応じて依頼主との間で秘密保持誓約書を交わしたうえで、技術や協業条件についての詳細を議論いただくよう、お願いいたします。

提案の評価について

受領した提案に対する評価は、すべて依頼主が行います。評価後、有望な提案組織に対しては、依頼主との直接のやり取りに移行いただく旨弊社よりご連絡差し上げたうえで、原則、依頼主と直接、技術詳細および協業の詳細条件について折衝いただくこととなります。

提案内容は以下の評価基準に従い評価されます

- 提案する技術の概要、パフォーマンス
- 目標スペックを実現するための開発計画と実現の根拠
- 経済的実現可能性
- 提案計画の現実性(活動内容、期間、役割、 成果)と費用見積り額
- 所有権の可能性(独占権、優先権など)
- 提案組織の実力と関連実績