

REQUEST # RFP_2019_0021

革新的技術によりもたらされる新しいパーソナライズド美容
「美容 × センシング・AI・情報提示技術」

提案提出期限: 2019年3月12日

コンタクト先:

高木 実, PHD2@ninesigma.com

提案者にとっての機会

共同事業の実現、共同・受託開発、
ライセンスング、販路拡大

期間

フェーズ1: パートナー選定 半年以内

フェーズ2: コンセプトモデルの作製 3年以内

予算

共同開発のための予算は確保済み (提案内容に応じて応相談)



提案募集概要

ナインシグマ社は、電化製品を主な事業領域とする兆円規模の大手メーカーを代理して、センシング・AI・情報提示といった先進技術との融合による新たな美容体験創出を依頼主企業と共同で取り組んでいただけるパートナーを求めている。

美容を維持するためのデバイスは既に市販されているが、年齢や特定の施設で測定した肌性状に基づいた処置に留まっており、各個人の状態やピンポイントの状態、環境に合わせた処置の実施までには至っていない。そこで、革新的技術を取り入れたパーソナライズド美容により新たな美容体験の提供が可能と考えている。依頼主は、パートナーと共同して以下を実現するためのデバイスやサービスの構築を目指している。

- 家庭で個人が簡単に美容状態や環境をスピーディーかつ正確に把握できる。
美容状態とは、
肌状態 (例: しわ、シミ、毛穴、キメ、水分量、皮脂量、血流量、色、弾力、炎症、ニキビ、ポルフィリン、落屑、リンパ、隠れシミ、剤の浸透量)、
髪性状 (例: 温度、水分量、色、つや、帯電量、pH、ダメージ (例: キューティクル剥離、空隙、成分バランス、切れ毛、枝毛等)、うねり、長さ、量)

ヒゲ性状 (例: 長さ、太さ、色、起毛角度、向き、イングローヘア、生え際)。

環境は温度、湿度、紫外線量など。

- 美容デバイスへの組み込み、ウェアラブル、ポータブル、もしくは家庭に設置可能なサイズのセンシングデバイス
 - 非接触式または接触式
- スマートフォンやタブレットを用いたセンシング技術
 - アプリやカメラで撮影した画像の解析技術
- センシング・分析結果を、視覚や聴覚、触覚などを通じ、利用者の手間を抑えつつ直感的に、リアルタイムあるいはセンシング後に提示できる技術
- 以下のものは対象外
 - 医師連携
 - VR、スマートミラー

依頼主は上記のいずれかに該当する技術、アイデアを有する組織とのパートナーリングを期待している。

また、センシング等のデバイスへ利用可能な新規素材も歓迎している。

提案者へ提供できる機会

依頼主は、提案組織の希望や技術の完成度に応じた機会を提供可能である、例えば、以下のような機会を得ることが出来る

- 共同研究・開発による事業展開
- グローバルな販売チャンネルを活用した技術・サービス普及の促進

提案書への記載事項

下記項目の記載をお願いいたします。

- 提案技術の概要（測定原理・手法、特徴）
- 開発ステージ（コンセプト段階/ラボレベルで実証済/実用化済）
- 提案者の知る他技術との相違点
- 提案者の知る他技術に対する優位性
- 現時点の課題と今後の開発プラン
- サンプルテスト可否やその条件
- 過去の実績（研究論文、特許など）

弊社のオープンイノベーションコミュニティ [NineSights](#) にて提案を提出いただくことで、提案履歴などを一元管理いただけます。ご登録や提案提出に際しての不明点は弊社ヘルプデスク phd2@ninesigma.com までお問合わせください。

提案作成時の注意事項

簡潔に要点を絞って提案内容を記載ください。必要に応じて添付資料を追加することも可能です。

また、機密情報を含まないようご注意ください。提案提出後、依頼主による選考を経て有望と判断された場合、必要に応じて依頼主との間で秘密保持誓約書を交わし、技術や協業条件についての詳細を直接議論いただくこととなります。

想定されるプロジェクトの進め方

依頼主は、はじめに書面による一次スクリーニングを行います。その後、有望な提案に対して追加質問や直接の議論を行い、最終選考に進む候補を選定します。選定後、依頼主は、サンプルテストなどを通して、技術の確認を行います。選考の過程で、必要に応じて提案者と依頼主は秘密保持契約（NDA）を締結し、さらなる情報開示や具体的な開発の進め方の議論を行います。

その後、提案者と必要な契約を提携し、技術の実証・追加開発などを行い、技術の確立を目指して

いただきます。具体的な協業体制については協議の上決定いただくこととなります。

提案の評価基準

受領した提案に対する評価は、すべて依頼主が行います。提案内容は以下の観点から評価されます。

- 提案する技術の概要、パフォーマンス
- 目標スペックを実現するための開発計画と実現の根拠
- 経済的実現可能性
- 目標スペックを実現するための提案計画の現実性（活動内容、期間、役割、成果、費用見積り額）
- 所有権の可能性（独占権、優先権など）
- 関連実績など、提案組織の実力

よくある質問

下記 FAQ をご覧ください。

<http://ninesigma.co.jp/faq/>