

REQUEST #RFP_2019_0023(0024)

物理的刺激によるメラニン制御技術確立に向けたパートナー募集

提案提出期限: 2019年3月12日

コンタクト先:

上山 洋一郎, phd2@ninesigma.com

提案者にとっての機会

共同・受託開発、ライセンスング

期間

商品化まで最大5年

予算

共同開発のための予算は確保済み（提案内容に応じて相談）



提案募集概要

ナインシグマ社は、グローバルなヘルスケアメーカーを代理して、毛髪、皮膚におけるメラニン生成メカニズムの正確な理解と、それに基づく制御技術の確立を目指しており、共同開発パートナーや当該領域の専門家を求めている。

依頼主は、化学的刺激ではなく、*非侵襲な物理的刺激によるメラニン制御を想定しており、関連する技術や知見を有する組織との協業を期待している。*非侵襲とは、例えばレーザーなどを使った破壊的行為以外を指す。

期待するパートナーと要件

この度のパートナー募集では、具体的な技術の保有の有無やその完成度は問わない。また、メラニン生成メカニズムに関する基礎研究に取り組む先生方との協業にも大いに期待している。

- メラニン制御が可能な技術を有する組織
 - 非侵襲な物理的刺激による制御技術であること
 - 家庭で使用可能な装置を用いること
 - 現時点で家庭用とでなくとも追加開発により実現の可能性があれば良い
- メラニン生成メカニズム解明を行う組織

- 標的とする因子やパスウェイが明確になっており、非侵襲な物理的刺激による制御が見込めること

背景

メラニンは髪の色を決めること、肌を紫外線によるダメージから保護するといった重要な役割を持っている一方で、過度のメラニン量の増減はシミや白髪につながる。そのため、メラニン生成を調整することは、美容の維持において極めて重要である。

現在、化粧品や医薬品といった化学的刺激によりメラニン生成を調整する試みは広くなされているが、依頼主は光、超音波などの非侵襲な物理的刺激によるアプローチにより、その調整を実現したいと考えている。最終的には家庭用の電化製品としての開発を目指しているが、現時点では技術保有の有無、完成度に関わらず、協業提案を広く受け入れる。

提案時に記載が推奨される事項

提案時には、下記の項目の記載をお願いいたします。

- 提案する技術の概要、特徴、原理
- 提案する技術の独自性

- 開発ステージ：コンセプト段階、技術の確立段階、実用化済み
- 現時点の性能
 - 毛髪・肌へのダメージ（すでにデータをお持ちであれば記載してください）
- 現時点の課題と今後の開発プラン
- サンプルテスト条件（サンプルが提供できる量、費用、期間、契約条件など）
- スケールアップの可能性
- 過去の実績（研究論文、特許など、研究開発能力を示せる付加的な情報、等）
- 組織概要

ナインシグマ社のオープンイノベーションコミュニティ、[NineSights](https://ninesigma.co.jp/ninesights/)にて提案を提出ください。NineSightsでは提案草案の一時保存、過去の提案履歴などを管理いただけます。ご登録や提案提出に際しての不明点は弊社ヘルプデスク phd2@ninesigma.com までお問合わせください。

提案作成時の注意事項

要点を絞って提案内容を記載ください。必要に応じて参考資料の添付をお願いいたします。提案には、機密情報を含まないようご注意ください。

提案の評価基準

受領した提案に対する評価は、すべて依頼主が行います。提案内容は以下の評価基準に従い評価されます。

- 提案する技術の概要、性能
- 目標スペックを実現するための開発計画と実現の根拠
- 経済的実現可能性
- 目標スペックを実現するための提案計画の現実性（活動内容、期間、役割、成果、費用見積り額）
- 所有権の可能性（独占権、優先権など）
- 関連実績など、提案組織の実力

想定されるプロジェクトの進め方

提案締切後、はじめに依頼主は書面による一次スクリーニングを行い、その結果を6-8週間後にナインシグマから各提案者へお伝えします。その後、有望な提案に対して追加質問や直接の議論を

行い、最終選考に進む候補を選定します。選定後、依頼主は、サンプルテストなどを通して、技術の確認を行います。選考の過程で、必要に応じて提案者と依頼主は秘密保持契約（NDA）を締結し、さらなる情報開示や具体的な開発の進め方の議論を行います。

その後、提案者と必要な契約を提携し、技術の実証・追加開発などを行い、技術の確立を目指していただきます。具体的な協業体制については協議の上決定いただくこととなります。

よくある質問

下記FAQをご覧ください。

<http://ninesigma.co.jp/faq/>